

31 de marzo de 2022

Sesión n°5:

Comercio agrícola: oportunidades para las PYME y las empresas en los mercados de exportación



*Serie sobre las Empresas
Agroalimentarias del Caribe*





Todo comienza con la Granja Abaco Neem

Sin la granja no hay producto.

Abaco
Neem
"To help the body heal"



Abaco Neem produce una variedad de productos sanitarios multiuso.

Productos para la salud, el cuerpo, las mascotas y el agro

AVENIDAS DE EXPORTACIÓN

DHL

FEDEX

UPS

Transportista marítimo

Compañía aérea

Otros servicios de transporte privado

Todos los transportistas deben cumplir la normativa de importación del país al que se importan las mercancías.

Factura comercial en la que se detalla claramente el producto y el precio.

Prueba de origen y dirección e información de contacto del fabricante.

La hoja de datos de seguridad de los materiales puede ser necesaria para ciertos productos.

BARRERAS COMERCIALES - debe conocer los impuestos de los países importadores

Coste del transporte

Comparación de precios con productos similares en el mercado

Estudio de mercado para conocer las tendencias: ¿se venderá su producto?

Requisitos de etiquetado - Código Universal de Producto (UPC), ingredientes, bilingüe

Conozca los códigos arancelarios del país para facilitar el despacho de aduanas: consulte a los transportistas

Tipos de cambio: los precios pueden verse afectados por las fluctuaciones de los tipos de cambio

Dependencia de los distribuidores: penetración en el mercado local

Recibir los pagos de los clientes

Costes de marketing - publicidad en el mercado local

Costes del seguro

Fijar el precio de su producto: tenga en cuenta todos los costes en la fijación de precios; no baje el precio para entrar en un mercado, puede dejarle fuera del negocio. Cada paso cuesta \$\$\$

PRESTACIONES

Acceso a mercados más amplios, generando un mayor volumen de ventas

No depender de un solo mercado en caso de cambios económicos debidos a una catástrofe



EL MUNDO ES SU MERCADO

Con una investigación adecuada y el producto correcto, se puede hacer negocio en cualquier parte del mundo.

Con Internet, las redes sociales y los tutoriales de Youtube, si le dedicas tiempo, puedes tener éxito.



LA CLAVE DEL ÉXITO ES EL SERVICIO Y LA FIABILIDAD

Ser coherente con la producción

¿Cómo va a gestionar los daños y las devoluciones?

El seguimiento es la clave de un buen servicio al cliente

GRACIAS

Dirección:

Don McKay Blvd.
Apartado de
correos AB-20317
Puerto de Marsh
Abaco
Las Bahamas

Contactos:

Página web: <https://abaconeem.com> /<https://abaconeem.com>

Teléfono: 1-242-367-4117

Correo electrónico: info@abaconeem.com



La Serie del IICA-COLEACP sobre la Empresas Agroalimentarias del Caribe se centra en las innovaciones y los éxitos de las empresas y PYMEs lideradas por agricultores del Caribe. Estas actividades cuentan con el apoyo de lo programa Fit For Market SPS, ejecutados por COLEACP en el marco de la Cooperación al Desarrollo entre la Organización de Estados de África, el Caribe y el Pacífico (OEACP) y la Unión Europea.



Gracias

